

Tre arbeidsmarkedsbedrifter Stiftet nytt selskap



Kurt Gjærde (til venstre), Oddvar Bjørkvik, Arild Kastmann og Arvid Kaspersen er helt sikre på at dette samarbeidet vil bære frukter.

FOTO: KNUST S. VINDFALLETT

Sikret seg solid Nav-kontrakt

► InVivo, Jæren Industripartner og Sandnes Pro-Service står bak JSI Jobbkompetanse som er et nytt salgsselskap for atferings tjenester utenfor skjermnet virksomhet.

SANDNES
-Forretningsideen er å bruke samlet kompetanse i et marked som har endret seg. Navs kjøp av tjenester som ikke er øremerket våre bedrifter, er betydelig og økende. Ved å gå sammen, blir vi sterkere og kan konkurrere om anbud utenfor skjernet bransje, forteller Oddvar Bjørkvik til Aftenbladet.

Dekker Sør-Rogaland
- Hver for oss er vi for små til å sikre oss større oppdrag, legger han til.

Bjørkvik er administrerende direktør i Sandnes Pro-Service og styreleder i JSI. Arild Kast-

mann og Kurt Gjærde - administrerende direktører i henholdsvis Jæren Industripartner og InVivo - er styremedlemmer. JSI ble registrert i Brønnøysund i februar, og Arvid Kaspersen ble daglig leder i halv stilling i mai. Nå jobber den tidligere atferingslederen i Jæren Industripartner for fullt i selskapet.

-Vi skal ikke produsere, men utvikle, koordinere og kvalitetssikre tjenestene fra etablering til driftene. De vil fungere som underleverandører til oss, påpeker Kaspersen.

Og selskapet har fått en flyging start. -29. september vant

vi tiltaket Avklaring hos Nav - i konkurranse med fem andre bedrifter. Kontrakten som ennå ikke er underskrevet har en årlig verdi på om lag 10 millioner kroner, sier en strålende fornøyd Kurt Gjærde.

-Vi dekker hele Sør-Rogaland, og for Nav blir det rasjonelt å forholde seg til én felles leverandør, føyer han til.

Kontrakten varer i inntil tre år, men den må fornyes hvert år. JSI forplikter seg til enhver tid å ha 50 deltakere under avklaring. Det dreier seg om personer både med og uten arbeidsforhold, bl.a. langtidssykmeldte. Hver av disse blir tatt hånd om i fire uker, og formålet er å avklare hvordan de skal nå målet om å komme i og/eller beholde arbeid. 12-15 veiledere vil ta seg av jobben.

-Det har skjedd en dreining i markedet. Tidligere etterspur-

te Nav i hovedsak Anno-tiltak (arbeidsmarkedsopplærings-tiltak) og andre tiltak hos bedrifter utenfor skjernet sektor. Etter 2007 har dette blitt betydelig utvidet og søkelystet har vært å få sykmeldte raskere tilbake i jobb - bl.a. gjennom ordningen Raskere tilbake. Dette skjer gjennom en åpen arbeidskonkurranse, og med dette samarbeidet vil vi stå sterkt rustet i kampen om slike, fremtidige kontrakter, sier Arild Kastmann.

Han trekker også frem kompetansen til de tre etableringene. -Gjennom dette samarbeidet er vi trygge på at vi kan konkurrere med hvem som helst om større oppdrag.

Sprett risiko

-Hvorfor ikke fusjonere?

-Det er både fordeler og ulemper ved vår modell, men vi

har funnet ut at det er flest fordeler. Vi blir større og mer forutsigbare, og vi kan samarbeide om utvikling av tiltak og tjenester samt bygge opp kompetanse og kapasitet i fellesskap. På denne måten blir også risikoen spredd på de tre selskapene, understreker kvartetten. Dermed fortsetter de tre bedriftene med sine godt etablerte tiltak i skjernet sektor, samtidig som man nå bygger opp nye tjenester via JSI.

-Jeg er dessuten sikker på at dette samarbeidet vil være utvklende for oss alle. Det vil bli en ny verden for oss, skyter Gjærde inn. Kundene til JSI vil utenom Nav være private bedrifter, kommuner og fylkekommuner. Skulle det bli for tjeneste på oppdragene, vil den bli brukt til å utvikle selskapet, forteller de fire.

WILLY SOLTVEDT

NORWAY'S LARGEST ANNUAL OIL, GAS AND ENERGY EXHIBITION

Register for your FREE entrance badge:

www.offshoredays.com



OTD2011 STAVANGER exhibition attracts an audience of engineers, technical specialists, industry leaders, sales & marketing, purchasers and experts - to share ideas and innovations from the Norwegian continental shelf.

In 2011 the **Offshore Technology Days** is held for the 11th consecutive year. Over the last four years the exhibition has been the largest annually Norwegian oil show. A maximum capacity of 320 stands has already been completely sold out, and with long waiting lists.

OFFSHORE
MEDIA GROUP

www.offshoredays.com

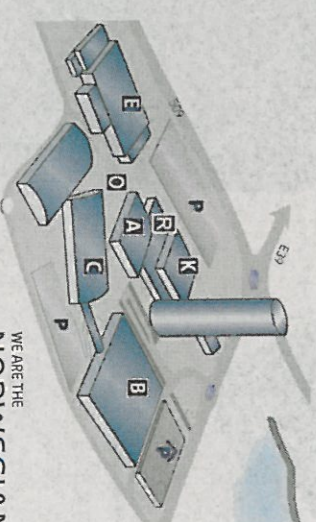


OFFSHORE
TECHNOLOGY
DAYS 2011

★★★★★★★★★★

The 11th Offshore Technology Days

Stavanger Forum Exhibition Centre, Stavanger
19th - 20th October 2011



WE ARE THE
NORWEGIAN
CONTINENTAL SHELF